

Après un BAC PRO Accueil Relation Clients et Usagers, Commerce, Vente (prospection, négociation, suivi de clientèle)

Le bac pro a pour premier objectif l'insertion professionnelle mais, avec un très bon dossier ou une mention très bien à l'examen, une poursuite d'études est envisageable en BTS en formation initiale ou en alternance. On peut également passer des concours de la fonction publique d'Etat ou des collectivités territoriales



Mentions complémentaires

Sélectif

- ✓ Accueil dans les transports
- ✓ Accueil – réception
- ✓ Vendeur spécialisé en alimentation
- ✓ Assistance, conseil, vente à distance
- ✓ Vendeur spécialisé en produits techniques pour l'habitat



BTS

Sélectif

- ✓ Assistant de gestion de PME-PMI
- ✓ Assistant Manager
- ✓ Assurance
- ✓ Banque
- ✓ Commerce international
- ✓ Négociation Relation Client (NRC)
- ✓ Management des Unités Commerciales (MUC)
- ✓ Professions immobilières
- ✓ Tourisme
- ✓ Technico-commercial (16 spécialités possibles)
- ✓ Transports et prestations logistiques



DUT / AUTRES

Sélectif

- ✓ DUT technique de commercialisation: sélection sur dossier TRES difficile : mise à niveau sur les disciplines fondamentales indispensable

Se renseigner via le site de l'ONISEP.
Prendre un rdv avec la Psy EN de
l'établissement

- ☞ Se renseigner via le site de l'ONISEP et sur la brochure « Entrer dans le SUP après le Bac »
- ☞ Inscriptions via le site d'APB.